

# La manutención en el IV Encuentro Nacional de Distribuidores y Alquiladores



El sector de las carretillas elevadoras, de su distribución y alquiler, ha vuelto a ser foco de un encuentro nacional, único y singular, que pone en contacto a todos los actores del sector, suministradores y proveedores de ese sector, que durante unas horas comparten sus problemáticas y retos. Una reunión, plena de contactos y contenidos, que desde hace cuatro años da cohesión a un importante colectivo, que ha hecho de estos eventos su referencia anual.

El pasado 24 de mayo se celebraba en Torrejón de Ardoz (Madrid) el **IV Encuentro Nacional de Distribuidores y Alquiladores de Carretillas**. Una nueva edición de esta jornada **de encuentro de todo el sector** de las carretillas elevadoras y las plataformas, que pone en contacto a los profesionales del sector de la distribución y el alquiler, con una agenda que mezcla el conocimiento y el *networking*.

En opinión de los principales responsables de la organización, una vez recogidas las opiniones de asistentes, patrocinadores y colaboradores, cabe hablar de éxito para esta convocatoria, toda vez que se han cumplido los tres objetivos principales marcados: crecer en asistencia (ha sido la mayor registrada hasta ahora en estos eventos), cumplir el "mandato" de los asistentes y proveedores tras la edición anterior (más tiem-

# foco de la logística

## de Carretillas

David Alonso, Continental Speciality Tires, durante su intervención. ▶



Se han cumplido los objetivos marcados: crecer en asistencia, disponer de más tiempo para *networking*, un espacio compartido y ser un foro representativo de “todo” el sector



po para *networking* y un espacio permanentemente compartido) y ser un foro representativo de “todo” el sector, aunque en este aspecto aún queda mucho recorrido.

Los aspectos más importantes de esta cita – y los más valorados- ha sido la posibilidad de compartir una jornada entre carretilleros y sus proveedores, intercambiar información, discutir problemáticas comunes, aprender algo más de los expertos sectoriales y, por supuesto, hacer negocios.

La nómina de patrocinadores y colaboradores este año ha estado formada por:

#### Patrocinadores:

- Continental (neumáticos)
- Ejaso ETL Global (estudio jurídico)
- Repsol AutoGas (carburantes).

#### Colaboradores:

- Activacions Carretillas (maquinaria usada)
- Atox (sistemas de almacenaje)
- Beltrán Corrales (Seguros)
- Bolzoni-Auramo-Meyer (implementos)
- Daisa (baterías)
- IFTEM (formación)
- IMD (ingeniería y consultoría)
- JLG MAQEL (plataformas elevadoras)
- Logistics 2017 (feria profesional)
- Tailift (carretillas elevadoras)

#### Colaboración especial:

- Bankia (banca)
- Grupo Hostal (hoteles y restauración)

Tras las palabras de bienvenida y salutación a cargo de Ricardo J. Hernández (Cuadernos de Logística) y José Luis Torres (Unicar Import), éste último hizo especial hincapié en la necesidad de seguir avanzando en la creación de un colectivo (asociación) **que reúna y represente a todo el sector**, poniendo como ejemplo de su conocimiento y empeño en este sentido, la creación de AECE, que él impulsó desde su origen y que ha creado un vínculo especial en la Zona Centro peninsular en este sector.

Tras la inauguración los tres patrocinadores principales protagonizarán sendas intervenciones sobre:

- “La importancia del neumático en los costes de intralogística” (Continental).
- “El Autogas ECO<sup>2</sup>: Económico y Ecológico” (Repsol).

- “La responsabilidad penal de la empresa” (Ejaso Estudio Jurídico).

Han destacado en todas ellas la concreción y practicidad de los contenidos, su foco en el negocio de los asistentes, costes, oportunidades, incluso en aquellos en los que no parecía fácil resumir y enfocar a lo concreto, como la exposición de las representantes de Ejaso. Puede decirse de todas estas intervenciones que los asistentes “han podido llevarse algo”.

La ponencia **“La importancia del neumático en los costes de intralógica”** expuesta por David Alonso (Continental) se centró en cómo conocer realmente los costes que puede acarrear un neumático y los ahorros que pueden conseguirse con ello a lo largo de su vida útil, apoyado por herramientas de análisis y estudios de campo que revelan cómo un neumático originalmente más caro, pero también de mayor calidad, puede suponer una más que importante fuente de ahorro de costes y una mayor eficiencia operativa.

Por su parte Jesús de la Fuente (Repsol) habló de **“El Autogas ECO<sup>2</sup>: Económico y Ecológico”** y desveló las enormes posibilidades que ofrece para el sector industrial y en particular el de las carretillas elevadoras este combustible, no nuevo pero si poco conocido, muy extendido en su uso el sector carretillero de países como los Estados Unidos (85 por 100 de las carretillas térmicas), tanto desde un punto de vista económico como medioambiental, señalando que todos los fabricantes de carretillas tienen esta alternativa en sus gamas y que aún ofrece mucho recorrido en nuestro país y muy pocas limitaciones de uso.

La ponencia quizás más técnica pero expuesta igualmente de una manera muy practica y clara, fue la de Ejaso Estudio Jurídico, titulada: **“La responsabilidad penal de la empresa”**. Iniciada por Carlos Castresana



◀ Jesús de la Fuente, Repsol, en el transcurso de su ponencia.

(que remitió un video desde Colombia) y desarrollada en dos partes por Isabel Reig y Lourdes Ruiz, en la primera parte se hizo hincapié en **la responsabilidad penal de las personas jurídicas**, destacando que no contar con un Programa de Compliance Penal supone un enorme riesgo empresarial que puede acarrear una serie de daños penales y económicos difícilmente asumibles y, además, significa renunciar a la gran oportunidad de mejorar la gestión de la empresa y proyectar en el mercado una imagen de solvencia, fiabilidad y solidez. En la segunda parte de esta ponencia, se abordaron **los programas de cumplimiento y el derecho de la competencia** señalando que afectan a las empresas por obligación de cumplimiento de las normas de derecho de la competencia; y por la capacidad que tienen las empresas de exigir que se cumpla y, en consecuencia, solicitar que se nos indemnicen los daños y perjuicios que su incumplimiento nos ocasione.

#### **El foco en el negocio**

A estas intervenciones se unieron otras dos igualmente dirigidas al corazón del negocio de las carretillas. La primera sobre las **“Novedades en materia de matriculación”**, un

Los aspectos más valorados ha sido intercambiar información, aprender algo más de los expertos sectoriales y, por supuesto, hacer negocios



Carlos Castresana (vídeo), Isabel Reig y Lourdes Ruiz, de Ejaso Estudio Jurídico. ▶



tema siempre cambiante, del que nunca sobran aclaraciones y la visión de un experto, como es el caso de Juan Ignacio López-Yuste (IMD), tras cuyas palabras se suscitaron algunas cuestiones por parte de los asistentes.

Y otra titulada atractivamente **“La madre del cordero: Ser diferente”**,

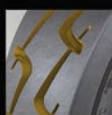
dictada por Ricardo Blanco (Método Marketing), quien a base de preguntas, un lenguaje directo y ejemplos muy relevantes de publicidad, despertó la necesidad de diferenciación en las empresas, en un mercado como el de las carretillas elevadoras, muy competitivo, a través de las diferentes herramientas de marketing y

**Continental**  
The Future in Motion

## Máximo Confort y Ahorro en el Consumo de Energía

### Gama CS20 con dibujo doble - L

El novedoso diseño de la banda de rodadura, con el dibujo de doble L y hombros cerrados, ofrece múltiples ventajas: reducción de vibraciones, la mejora en la estabilidad en curvas y manejabilidad. Todo ello, junto a una baja resistencia de rodadura que lleva el coste operativo a un nivel aún más bajo.



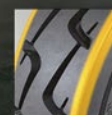
#### Dibujo doble L

Revolucionario dibujo en L con cinturones continuos y perfil redondeado que mejora la tracción y estabilidad.



#### Banda de rodadura

El dibujo y la banda sin bloques permite un desgaste uniforme y una menor resistencia gracias al compuesto optimizado.



#### Perfil

Hombros cerrados, menor vibración y mayor suavidad. Perfil nivelado, rodadura más silenciosa.

Entra en [www.continental-industrial.es](http://www.continental-industrial.es) y descubre cómo reducir tus costes operativos con el líder europeo.



◀ El alcalde de Torrejón de Ardoz, Ignacio Rodríguez (centro), acompañado por los organizadores, José Luis Torres (Unicar Import), derecha, y Ricardo J. Hernández (Cuadernos de Logística).

comunicación, animando a las compañías a buscar su diferenciación y explotarla.

### Nuevo formato

Como novedad absoluta para este IV Encuentro, se había previsto que aquellos colaboradores que así lo desearan intervinieran desde sus "stands", dispuestos en torno a la sala de ponencias y zona de *cocktail*, exponiendo **breves charlas**, de nuevo, como las anteriores, con un enfoque **muy práctico y directo**, que la organización había denominado como **talleres**, y sobre diferentes temáticas en función de quién las expusiera.

Los títulos elegidos, ya de por sí, eran suficientemente atractivos para despertar la curiosidad de los asistentes: "Estanterías: el complemento a las carretillas para una oferta integral del almacén" (Atox); "Seguro, que te interesa!!" (Beltrán Corrales); "Simplemente, posicionar" (Bolzoni-Auramo-Meyer); "Con Fronius, apilar dinero es posible" (Daisa); "Formación de Operadores de Carretillas: Leyes, UNEs y otras obligaciones" (IFTEM) y "Un stock a precio irrepetible" (Tailift).

Todos ellos tenían como objetivo acercar a distribuidores y alquiladores distintas oportunidades, algunas a modo de oferta destacada, para ofrecer mejores cauces y diferencia-

ción mercantil a los actores principales del mercado: desde el complemento de las estanterías al negocio de carretillas como una fuente complementaria del negocio, a una mejor alternativa de seguros, baterías o implementos, o a precios de últimas unidades de stock en el caso de las carretillas Tailift.

### Clausura

La jornada se cerró, desde un punto de vista "formal", con un emotivo homenaje por sorpresa a José Luis Torres, por parte de Luis Manuel de Sancha (Alcamar/Ficara), por su implicación y su carácter de "motor" de este evento, refrendado con el obsequio de dos volúmenes sobre la historia de su Melilla natal.

Finalmente, el alcalde de Torrejón de Ardoz, **Ignacio Vázquez**, agradeció a los organizadores que sea su ciudad la que acoja estos Encuentros profesionales, felicitándolos por su desarrollo y animándoles a continuar durante muchos años por esta senda.

La entrega de un obsequio donado por Bankia y Grupo Hostal a primer acertante elegido de un concurso de preguntas sobre las intervenciones de los patrocinadores, así como un animado *cocktail*, favorecedor del *networking*, pusieron el broche coloquial a este IV Encuentro Nacional de Distribuidores y Alquiladores de Carretillas. ■

De todas estas intervenciones, ponencias o talleres, los asistentes "han podido llevarse algo"



# Su almacén a un nuevo nivel



▲ Carretillas elevadoras Tailift en el exterior de la sede del evento.

## Las intervenciones principales:

- "La importancia del neumático en los costes de intralogística". David Alonso (Continental).
- "El Autogas ECO2: Económico y Ecológico". Jesús de la Fuente (Repsol).
- "La responsabilidad penal de la empresa". Carlos Castresana, Isabel Reig y Lourdes Ruiz (Ejaso Estudio Jurídico).

## Otras intervenciones:

- "Novedades en materia de matriculación. Juan Ignacio López-Yuste (IMD). - "La madre del cordero: Ser diferente". Ricardo Blanco (Método Marketing).

## Talleres:

- "Estanterías: el complemento a las carretillas para una oferta integral del almacén". Valeriano Andrés (Atox):
- "Seguro, que te interesa!!". Francisco Andrés (Beltrán Corrales).
- "Simplemente, posicionar". Emiliano Pérez (Bolzoni-Auramo-Meyer).
- "Con Fronius, apilar dinero es posible". Álvaro Barba (Daisa).
- "Formación de Operadores de Carretillas: Leyes, UNEs y otras obligaciones" (IFTEM).
- "Un stock a precio irrepentible". José Luis Torres (Tailift).

Somos fabricantes

Adaptamos soluciones avanzadas a sus necesidades concretas

Guiado por luz

Dispensadores automáticos

Transporte por rodillos

Radio Shuttle

Transelevadores

Estanterías ligeras

Archivos móviles

Cantilever

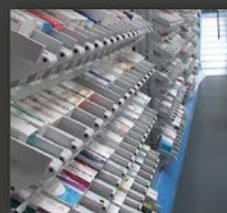
Picking

Pasillos elevados

Entreplantas

Paletización

Autoportantes



[www.atoxgrupo.com](http://www.atoxgrupo.com)

Tel. +34 985 310 111  
info@atoxfabrica.com



ATOX Sistemas de Almacenaje, S.A  
Avda. de la Minería, 1  
Pol. Bankuni2 - 33211 Gijón - España

PYME INNOVADORA  
Válido hasta el 31 de diciembre de 2018

